



Die LF CONSULT GmbH mit Sitz in Stuttgart ist ein Spin-off des Fraunhofer-IPA und ein am Markt bestens positioniertes Unternehmen der Software- und Beratungsbranche.

Sales Consultant (m/w/d)

Ihre Aufgaben bei uns

- Leadqualifizierung zur Neukundengewinnung
- Erstkontakt, Bedarfsanalyse und Präsentation unserer Software und Dienstleistungen
- Erstellung von Angeboten, Produkt- und Leistungsbeschreibungen
- Kontinuierliche Weiterentwicklung eines vertrauensvollen Kundenverhältnisses mit dem Ziel, unsere Kunden erfolgreich zu machen
- Weiterentwicklung unserer Vertriebsprozesse und -strukturen
- Dokumentation von relevanten Informationen in unserem CRM-System
- Mitgestaltung und Präsenz bei Vertriebsveranstaltungen

Ihr Profil

- Ein abgeschlossenes Studium oder fundierte Erfahrung im Bereich Produktion/Logistik/Industrie
- Von Vorteil: Kenntnisse über Software in Produktionsumfeld und/oder Logistik
- Begeisterung für Vertriebsthemen und eine hohe IT-Affinität
- Authentisches Auftreten, eine hohe Kundenorientierung und Kommunikationsstärke
- Unternehmerisches Denken und eigenverantwortliches Handeln
- Sehr gute Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse
- Kenntnisse in den gängigen MS-Office-Programmen

Das bieten wir Ihnen

- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und wertschätzendes Miteinander
- Strukturierte und gründliche Einarbeitung mit Unterstützung eines Mentors (m/w/d)
- Flexible Arbeitszeitgestaltung & mobiles Arbeiten
- Unternehmungsfreudiges Team, Firmenevents
- Attraktives Gehaltspaket, betriebliche Altersvorsorge
- Benefits wie Jobrad, Urban Sports

Interesse geweckt?

Das hohe Engagement und die Begeisterungsfähigkeit jedes Einzelnen sowie Spaß und Freude an der Arbeit sind der Motor unseres Unternehmens.

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung per E-Mail an: jobs@lfconsult.de

Erfahren mehr Sie über die LF Consult GmbH unter www.lfconsult.de.